



Wir suchen DICH als
SALES MANAGER (w/m/d)
(Voll- oder Teilzeit)

Deine Aufgaben:

- Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen, inklusive Key Accounts
- Aktive Neukundenakquise
- Entwicklung und Präsentation maßgeschneiderter, crossmedialer Angebote
- Angebotserstellung, Vertragsverhandlungen und Abschlüsse auf Entscheidungsebene
- Pflege von Kundendaten und Dokumentation über unser CRM-System

Dein Profil:

- Du bist kontaktfreudig, motiviert und kundenorientiert
- Du hast Spaß am aktiven Vertrieb und schätzt abwechslungsreiche Tätigkeiten
- Du arbeitest gewissenhaft und bist fit in MS Office

Unsere Benefits:

- **Flexibilität:** Du arbeitest sowohl remote als auch in unserem modernen Sender direkt am Hauptbahnhof
- Nach Abstimmung kannst Du in **Voll- oder auch Teilzeit** arbeiten
- **Teamkultur:** Dich erwarten flache Hierarchien und ein wertschätzendes, kollegiales Miteinander
- **Moderne Ausstattung:** Du bekommst Laptop und Firmenhandy
- **Attraktive Vergütung:** Du erhältst ein Fixum plus erfolgsabhängige Provision
- **Abwechslung:** Dich erwarten spannende, verantwortungsvolle Tätigkeiten in einem dynamischen Umfeld

Schick deine Bewerbung mit Angabe deines frühestmöglichen Eintrittsdatums sowie deiner Gehaltsvorstellung an:

Bettina Schlener
Assistenz der Geschäftsleitung
bewerbung@charivari.de
089/544710-37